

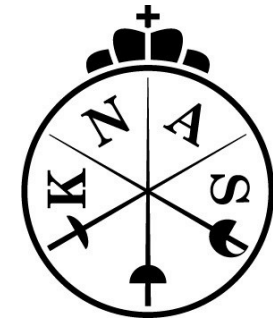
# Presentatie VO

VO = verenigingsontwikkeling /  
verenigingsondersteuning

Ineke de Graaf  
Coördinator Verenigingsontwikkeling

ALV KNAS  
zaterdag 25 april 2026

# Ineke stelt zich voor



Met de deur in huis: ik ben geen schermer, maar tafeltennisser (NTTB).

Ik werk bij de NTTB als Coördinator VO en als beleidsmedewerker vrijwilligersbeleid.

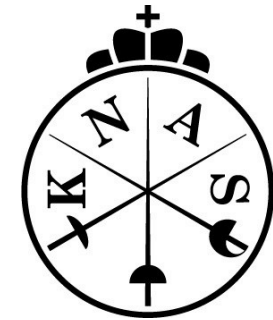
Ik werk een halve dag per week (0,10 FTE) voor de KNAS en doe dit parallel aan mijn NTTB-werk.

Als Coördinator verenigingsontwikkeling en –ondersteuning ben ik geen verenigingsondersteuner. Wat wel? Daar gaat deze presentatie over.

Ik ben voor het eerst aanwezig bij de ALV van de KNAS.

Fijn om aanwezig te zijn en jullie te kunnen vertellen over mijn werkzaamheden.

# Ontwikkeling VO binnen de KNAS



De KNAS wil het contact met de verenigingen intensiveren en verenigingen ondersteunen waar nodig en mogelijk. Dit is een belangrijke randvoorwaarde voor het werken aan een groeiende én bloeiende schermgemeenschap.

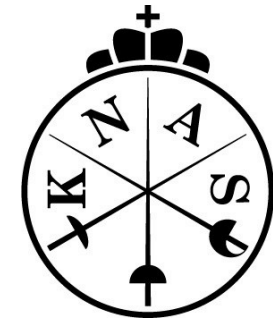
- Van oktober 2023 t/m december 2025 op projectbasis.
- Doel: inrichten VO, parallel aan de werkwijze bij de NTTB, zodat de KNAS ook aan kan haken bij ontwikkelingen.
- Sinds 1 januari 2026 is VO vast onderdeel van de KNAS.

**Verenigingsondersteuning:** zo goed mogelijk zorgen dat clubs geholpen worden bij ondersteuningsvragen.

**Verenigingsontwikkeling:** clubs helpen om toekomstbestendig te worden:

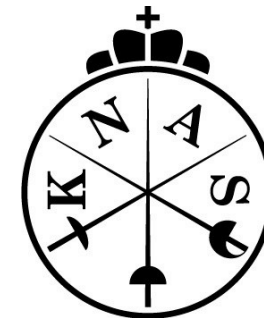
Hoe ziet de club/vereniging er over 3 of 5 jaar uit? Waar staat de club dan?

# Wat heb ik al gedaan?



- Aansluiting gezocht bij de ontwikkelingen vanuit met name NOC\*NSF op verenigingsontwikkeling.
- Diverse KNAS-verenigingen gesproken.
- 2 keer samen met Jan Willem een digitaal overleg gehad met de studentenverenigingen.
- De Leidse studenten begeleid met het opstarten van een studentenvereniging in Leiden.
- In Rotterdam aansluiting gezocht met Rotterdam SportSupport.
- Diverse KNAS-vrijwilligers ontmoet, met name op het gebied van opleidingen.
- Contact met diverse lokale verenigingsondersteuners gelegd.
- Contact met NOC\*NSF, Rabo ClubSupport en andere partners.
- De administratie rondom wat subsidies (Sportakkoord) verzorgd.
- De verenigingsnieuwsbrief opgestart met daarin informatie over o.a. subsidies, workshops, de 4 v's.

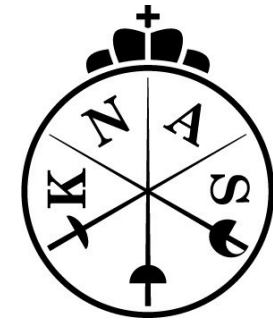
# Één loket (1)



- Vanuit het Nationaal Sportakkoord werken sportbonden, gemeenten en partners samen om verenigingen sneller en beter te ondersteunen.
  - Minder versnippering
  - Duidelijke toegang tot ondersteuning
  - Betere samenwerking tussen partners
  - Passende hulp en advies
- *“Niet meer zoeken naar de juiste deur — er is nog maar één ingang.”*
- *Of eigenlijk: via elke deur kom je op de juiste plek!*

Op veel plekken is of wordt dit ingericht.

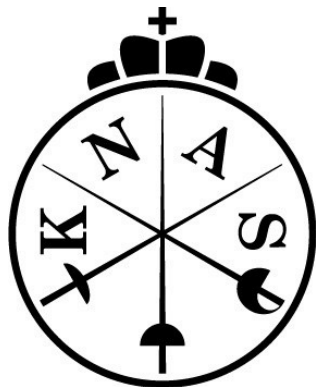
# Één loket (2)



- Clubs kunnen overal hun vraag stellen
- Lokaal en bond stemmen onderling af
- Geen doorverwijzing zonder afstemming
- Uitgangspunt: sportspecifiek hoort bij de sportbond
- Uitgangspunt: sportgeneriek hoort bij lokaal
- Ondersteuning = maatwerk (hierbij kijken we ook naar de hulpvraag: is ondersteuning hierbij een goede stap voor de vereniging, of wellicht zijn er andere vraagstukken waar eerst aan gewerkt moet worden)
- Samen afstemmen bij start, uitvoering én afronding

Namens de KNAS en de NTTB ben ik degene die het bijbehorende netwerk onderhoudt en steeds weer uitbreidt. Dit zie ik als meerwaarde in mijn rol voor beide sportbonden.

# Een voorbeeld: Vívás (1)



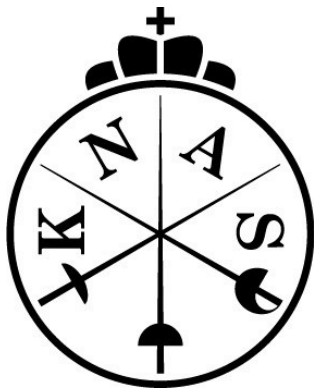
- Vívás heeft vestigingen in Amersfoort, Baarn en Hilversum.
- Erik (Verenigingsadviseur in Hilversum) wilde kennis maken met Ineke om afstemming te hebben over de Hilversumse tafeltennis- en schermverenigingen. Na de kennismaking heeft Ineke gebeld met de secretaris van Vívás. Daarna zijn Erik en Ineke samen op bezoek geweest bij de club.
- Hieruit is een vervolgvraag gekomen op het gebied van ledenbehoud en aanwas door divers (scherm)aanbod op alle niveau's.
- Erik heeft vervolgens begeleiding in kunnen zetten op deze hulpvraag. Recent is dit afgerond. Ineke heeft het verslag ontvangen.
- De club heeft een paar stappen gezet.
- Als er vervolgvragen zijn of komen kijken Erik en Ineke samen met het bestuur hoe hierop in te springen.

## Een voorbeeld: Vívás (2)

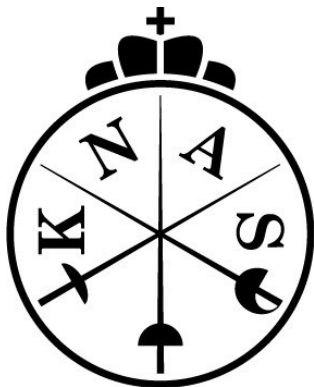


Ik heb nog even contact gezocht met Rob, degene die Vívás begeleid heeft. Zijn reactie:

*“Ik heb in de begeleiding van Vívás een club heb gezien die de moed heeft om zich te laten spiegelen door iemand van buiten en open staat voor de mening van de leden, met het doel om de vereniging sterker en beter te maken. En vervolgens met de opbrengst aan de gang is gegaan door duidelijke keuzes te maken en zaken anders gaan doen.”*

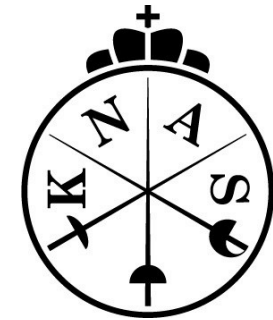


# Een voorbeeld: SCA



- SCA is de grootste schermvereniging van Nederland.
- De gemeente Amsterdam heeft Accounthouders die de contacten met de sportaanbieders onderhouden.
- SCA heeft zelf goed contact met de Accounthouder.
- Ineke heeft ook contact met de Accounthouders, voor schermen en voor tafeltennis.
- Waar nodig trekken Accounthouder en Ineke samen op om te kijken hoe te komen tot ondersteuning bij hulpvragen.
- De Accounthouder van Amsterdam heeft Nelly opdracht gegeven om met de club en de hulpvraag aan de slag te gaan.
- Zo blijft de club steeds stappen zetten.

# Samenwerking met de PR-commissie



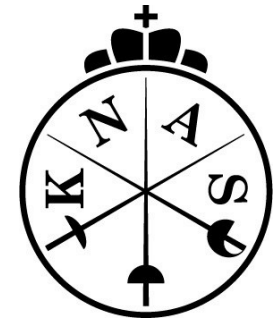
Recent heb ik gesproken met iemand van de PR-commissie:

*“We realiseren ons dat communicatie op clubniveau een belangrijke rol speelt. Dit gaat over de communicatie van en naar clubs, de onderlinge communicatie binnen clubs en bijvoorbeeld de manier waarop clubs zich presenteren naar potentiële nieuwe leden. In het komende jaar willen we clubs daarom actief gaan ondersteunen bij het versterken van hun communicatie. Daarnaast willen we, in samenwerking met de coördinator verenigingsontwikkeling, ook stappen zetten in het verbeteren van de communicatie richting **verenigingen en leden**. Hierbij kijken we hoe communicatie vanuit de KNAS beter kan aansluiten bij de behoeften van verenigingen en hun leden.”*

We gaan samen een plan opstellen:

- De communicatie richting de clubs te verbeteren
- De clubs helpen om zich beter te profileren, onder andere gericht op ledenwerving
- Hiertoe maken we een plan van aanpak waarin o.a. staat dat we dit jaar clubs persoonlijk gaan benaderen. Hierbij willen we ook vragen ophalen.

**Vragen?**



# Vragen aan jullie

Waar lopen jullie als club tegenaan?

Welke vragen spelen er op dit moment binnen jullie vereniging?

We zijn benieuwd naar jullie ervaringen en thema's.

Alles mag, groot of klein, nu of voor later.

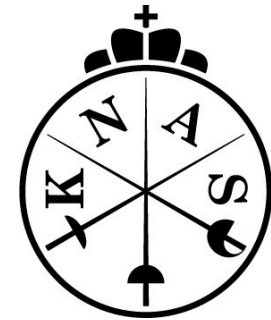
Samen kijken we waar ondersteuning kan helpen.

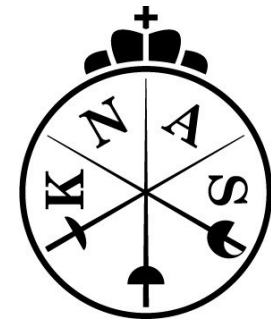
Is er behoefte aan een digitale workshop?

Spreek me aan tijdens de lunch of neem later contact op.

Ineke de Graaf

[graaf@knas.nl](mailto:graaf@knas.nl), 06 212 820 52





Bedankt voor jullie  
aandacht!